

Triunfe más rápido Podemos ayudarle.



RECURSOS DE DESARROLLO EMPRESARIAL DE XEROX® PARA CLIENTES DE PRODUCCIÓN

Los programas y las herramientas de desarrollo empresarial ponen la experiencia y la capacidad de Xerox a disposición de su empresa.

- Tome decisiones empresariales estratégicas con un mayor nivel de información y reduzca los riesgos.
- Potencie la eficacia del marketing y las ventas del valor agregado de los servicios y la impresión digital.
- Maximice la eficiencia del personal de operaciones en lo referente a la producción de páginas digitales.

Independientemente de si es una copistería digital dedicada o de si usa la tecnología digital para complementar los servicios offset principales, los servicios de consultoría y los recursos empresariales de Xerox le permitirán maximizar su inversión en dispositivos de impresión digital.

ACCESO FÁCIL Y RÁPIDO A RECURSOS DE PRIMERA CLASE Y ASISTENCIA LÍDER DEL SECTOR MEDIANTE LA PÁGINA WEB DE XEROX DIGITAL HOT SPOT

Los clientes de Xerox pueden registrarse de forma gratuita en XeroxDigitalHotSpot.com para disfrutar de acceso inmediato a una gran variedad de recursos para el crecimiento empresarial. El sitio, que es compatible con la tecnología móvil, está organizado en las secciones siguientes para facilitar su acceso:

Información: Notas del producto y casos de estudio para su análisis, y ejemplos de cómo tener éxito.

Recursos: Las herramientas de ProfitAccelerator® permiten crear planes de gestión empresarial y de ventas, alojar eventos de puertas abiertas y centrarse en segmentos del mercado vertical, además de proporcionar guías y plantillas para facilitar la producción y la provisión de muestras de nuevos trabajos y actividades. El software de Xerox® ProfitQuick® permite calcular el retorno de la inversión y mucho más.

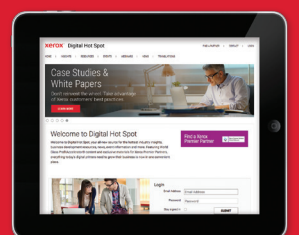
Eventos y seminarios web: Seminarios web sobre el desarrollo empresarial en lo referente a las tendencias en comunicación y las oportunidades de la impresión digital, seminarios web sobre flujos de trabajo y XMPie®, talleres de liderazgo de pensamiento y otros eventos informativos promocionados por Xerox y el sector.

Noticias: Fuentes RSS del sector independientes en las que se analizan los últimos desarrollos del sector de la impresión.

Traducciones: Una gran variedad de recursos de ProfitAccelerator, notas de productos y casos prácticos traducidos a siete idiomas para nuestros clientes globales.

Herramientas e ideas para que su negocio crezca. Partners globales que le ayudan a ser más productivo.

XeroxDigitalHotSpot.com



Haga crecer su negocio con los exclusivos recursos de desarrollo empresarial de Xerox®.

EL APOYO EMPRESARIAL QUE NECESITA, TAL Y COMO LO NECESITA.

Xerox ofrece dos enfoques distintos al desarrollo empresarial. Muchos clientes utilizan una combinación de las dos opciones.

Opción 1: Hágalo usted mismo con los recursos empresariales digitales de Xerox® ProfitAccelerator®. Puede acceder a ellos en línea. Estas herramientas, guías y plantillas abarcan todas las funciones clave del negocio, incluidas la planificación ejecutiva, las ventas, el marketing y las operaciones. Están disponibles para los clientes de Xerox de forma gratuita registrándose en Xerox Digital Hot Spot (XeroxDigitalHotSpot.com).

Opción 2: Si lo desea, Xerox “le puede ayudar”. Por una cuota asequible puede proporcionar a su plantilla los Servicios de formación y asesoría para el desarrollo del negocio, impartidos por Xerox y nuestra red de expertos del sector.

OPCIÓN 1: RECURSOS PARA EL NEGOCIO DIGITAL DE XEROX® PROFITACCELERATOR

FINANZAS

Ayudan a determinar cómo lograr el incremento de los beneficios y de los ingresos a través de la impresión digital.

VENTAS Y MARKETING

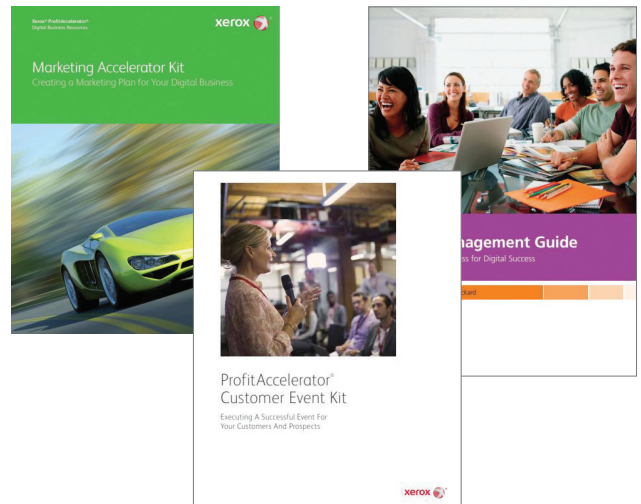
Ayudan al personal de ventas y marketing a generar nuevos negocios, aumentar el volumen de impresión y conseguir nuevos clientes.

AGENCIAS Y DISEÑOS

Ayudan a establecer asociaciones de colaboración (y negocios) con este segmento de comunicaciones gráficas de gran influencia.

RECURSOS DE DESARROLLO Y APLICACIONES

Ayudan a desarrollar algunas de las aplicaciones más lucrativas de la impresión digital.



OPCIÓN 2: SERVICIOS DE ASESORÍA Y FORMACIÓN PARA EL DESARROLLO DE NEGOCIOS DE XEROX®

Los servicios para el desarrollo empresarial de Xerox® pueden ayudarle a ampliar la plantilla y los conocimientos según vaya asumiendo nuevos retos y también a trazar el rumbo para que crezca su negocio digital gracias a los servicios de formación profesionales asequibles proporcionados por asesores expertos de Xerox y del sector. Nuestros asesores trabajan estrechamente con los propietarios y los miembros del equipo directivo para examinar la estrategia empresarial general del negocio, la política de precios, la gestión y la formación del personal de ventas, las compensaciones y mucho más.

La oferta de servicios para la generación de negocio incluye:

- **Servicios de marketing y ventas:** Estos servicios pueden facilitar el desarrollo de planes de gestión de ventas o marketing, la formación de su equipo de ventas en lo referente a las ventas en el ámbito digital, VI, marketing directo, etc. También le ayudan a identificar y llegar al sector vertical o a los segmentos de aplicaciones para crear nuevos volúmenes de negocio.

- **Servicios operativos y de flujo de trabajo:** Optimizarán la eficiencia y la efectividad de su organización. Dos de las ofertas de servicios de flujo de trabajo de más éxito son la gestión del color y el diseño digital.
- **Servicios de desarrollo de aplicaciones:** Estos servicios ayudan a comprender, implementar, explorar y vender aplicaciones de gran valor y márgenes, como el marketing directo y TransPromo.

Prestación de servicios nuestros

Colaboramos con una gran variedad de especialistas de Xerox, además de con una red de reconocidos y apreciados asesores en Norteamérica.

Empiece hoy mismo en XeroxDigitalHotSpot.com.